

Geringhoff ist ein renommiertes und international tätiges mittelständisches Produktions- und Vertriebsunternehmen im Bereich Land-/Erntetechnik. In Deutschland beschäftigen wir zur Zeit über 350 Mitarbeiter.

Zur weiteren Stärkung unseres Teams suchen wir einen

Sales Manager (m/w) Internationale Märkte

Ihre Aufgabenschwerpunkte

- ▶ Vertriebliche Verantwortung für die Ihnen zugewiesenen Exportmärkte und die vereinbarten Umsatzziele
- ▶ Erschließung internationaler Marktpotenziale und Ausbau internationaler Händlernetzwerke
- ▶ Marktanalyse und aktive Kundenakquise
- ▶ Gezielte Steuerung der Vertriebspartner zur Festigung der Marktposition in den bestehenden Märkten
- ▶ Führen von Konditions- und Preisverhandlungen mit den Vertriebspartnern sowie die Erarbeitung der Absatzplanung
- ▶ Kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsbeobachtung sowie Marktpotenzialanalysen
- ▶ Technische Kundenberatung

Ihr Profil

Sie sind ein engagierter und motivierter Betriebswirt/in, Wirtschaftsingenieur/in, Agrarwissenschaftler/in oder Praktiker/in mit entsprechender kaufmännischer Fortbildung. Sie verfügen über umfassende Erfahrungen im internationalen Landtechnik-Vertrieb oder im Vertrieb beratungsintensiver Investitionsgüter. Hohe Affinität zu technischen Themen, belastbare betriebswirtschaftliche Kenntnisse, ein gutes Gespür für Kundenanforderungen und großes Engagement zeichnen Sie aus. Kommunikationsstärke und technische Kompetenz machen Sie zu einem zuverlässigen Ansprechpartner für unsere Kunden. Sie handeln zielorientiert, sind belastbar und behalten auch in stressigen Situationen den Überblick für übergeordnete Ziele. Trotz ausgeprägter Teamfähigkeit setzen Sie sich für Ihre Überzeugungen ein und sind durchsetzungsstark. Eine sehr hohe internationale Reisebereitschaft ist eine unabdingbare Voraussetzung. Eine selbständige, strukturierte Arbeitsweise, soziale Kompetenz, der sichere Umgang mit dem MS-Office Paket sowie Englisch in Wort und Schrift runden Ihr Profil ab.

Unser Angebot

Ein spannendes und hoch dynamisches Umfeld in einem unabhängigen Familienunternehmen. Flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und eine bodenständige, leistungsorientierte Unternehmenskultur.

Haben wir Ihr Interesse geweckt, dann senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und eines möglichen Eintrittstermins per Post oder per E-Mail an unsere Personalabteilung.